Paru dans

LE FIGARO partner

Mercredi 22 mars 2023

RACINE

Une équipe d'experts au service d'un accompagnement du client sur mesure

Pluridisciplinaire, le cabinet d'avocats Racine se démarque en menant des deals de plus en plus portés par des mécanismes innovants. Focus avec Marie Pouget, associée en M&A, corporate et private equity, et Barna Evva, associé en financement.

Marie Pouget, associée en M&A, corporate et private equity

Barna Evva, associé en financement

Quelle est la valeur ajoutée, pour les clients de Racine, d'un accompagnement en M&A et private equity ?

Marie Pouget : Avec plus de 30 associés à Paris, nous formons une équipe pluridisciplinaire, qui recèle, outre les expertises fondamentales requises, une somme d'expertises techniques particulières (régulation en banque, assurance et fonds d'investissement, IP/IT/RGPD, droit public, aides d'Etat) et qui a développé des compétences sectorielles (agroalimentaire, banque, services financiers et assurances, énergie et environnement, immobilier, industrie, médias et communication). Nos départements sont rompus à l'exercice d'intervenir simultanément sur une même opération. C'est sécurisant pour nos clients. À cela s'ajoute notre capacité à délivrer des opérations à très forte sophistication et innovantes, à l'instar du despacking d'I2PO que le cabinet a conduit l'année dernière lors de sa fusion avec Deezer.

Innover dans la typologie des opérations est-il devenu nécessaire face aux aléas de la conjoncture économique ?

Barna Evva : Oui, ce contexte d'incertitudes nous incite à faire toujours plus preuve de créativité à toutes les étapes d'une opération, à anticiper les problèmes du client, à la vente comme à l'acquisition. Nous travaillons sur mesure pour les besoins du client et en étant force de proposition. L'augmentation des taux depuis l'été 2022 a contribué à rendre les acteurs du marché plus sélectifs et exigeants et notre approche à forte valeur ajoutée rejoint les attentes de nos clients.

M.P. : Notre profondeur de vue vient aussi du fait que nous comptons une clientèle diversifiée : des fonds généralistes, des fonds infra, des fonds de retournement, des grands groupes cotés ou non, des ETI, des fondateurs… De plus en plus d'actifs nécessitent, par exemple, des co-investissements entre corporates et fonds. Nous devons trouver des accords gagnants-gagnants sachant que ces acteurs poursuivent des objectifs différents.

> *« A nos expertises techniques et sectorielles s'ajoute notre capacité à délivrer des opérations à très forte sophistication et innovantes. »*

Quelles solutions apportez-vous aux entreprises en difficulté ?

B.E. : Notre présence est forte sur le marché du restructuring. Nous accompagnons des entreprises sous LBO qui connaissent des difficultés financières ou opérationnelles mais nous intervenons aussi souvent pour le compte de leurs actionnaires. Parallèlement, nous pouvons intervenir pour un investisseur opportuniste pour une reprise dans le cadre d'une procédure amiable ou à la barre du tribunal.

racine AVOCATS

TÉL. +33 (0)1 44 82 43 00

mpouget@racine.eu

bevva@racine.eu